

LIDDS tillkännager kostnadsminskningar för att förlänga tillgänglig tid till att säkra licensavtal

UPPSALA, SVERIGE – LIDDS AB (publ) tillkännager idag att bolaget kommer att implementera större åtgärder för att minska bolagets kostnader i syfte att maximera möjligheten att nå ett licensavtal utan att behöva söka ytterligare finansiering. Dessa åtgärder betyder att ytterligare investeringar i klinisk utveckling hålls tillbaka tills ett licensavtal kan säkras. Minskningar i personalstyrkan kommer också att övervägas.

LIDDS refinansierade verksamheten i februari i år genom en företrädesemission och bolaget ser ingen möjlighet att genomföra ytterligare sådan finansiering i närtid och är därför i stället helt inriktat på att minska kostnaderna för att öka möjligheterna att nå ett licensavtal för Liproca® Depot och/eller andra projekt med befintlig finansiering. Detta kommer att kräva begränsningar av alla kostnader som inte nyttjas i licensieringsprocessen. Personalminskningar kommer också att övervägas.

Mot bakgrund av den betydande minskningen i bolagets verksamhet som detta beslut medför, har styrelsen träffat en överenskommelse med VD Anders Månsson som innebär att han kommer att arbeta deltid som VD fram till slutet av augusti och därefter lämna bolaget för att ägna sig åt annan verksamhet. LIDDS ledning, styrelse och Alira Health kommer att fortsätta arbeta med licensieringsprojekten tills ett resultat kan nås. Det finns flera intresserade spekulanter i processen, och LIDDS måste tillse att en potentiell förhandling inte försämras av tidsbrist med en minskande kassasituation och ett behov av refinansiering mitt i processen. Att bromsa långsiktiga investeringar, såsom ytterligare klinisk utveckling, tills licensprocessen kan avslutas, tjänar just det syftet.

"Detta är självklart väldigt tuffa beslut", säger Pontus Ottosson, nyvald styrelseordförande för LIDDS. "Men, som konsekvent kommunicerats under de senaste månaderna, har LIDDS flera tillgångar i projektportföljen, inklusive den fas III-redo produktkandidaten Liproca® Depot som skulle kunna flytta nålen avsevärt finansieringsmässigt genom ett licensavtal. Att lyckas med licensieringen av ett portföljprojekt eller andra projekt är absolut nödvändigt både vad avser finansiering och för att ge ett proof of concept på att portföljprojekt baserade på LIDDS teknologi, NanoZolid®, har ett värde på marknaden. Jag är övertygad om att det är det rätta beslutet för bolaget och dess aktieägare att hushålla och helt fokusera på att lyckas med dessa licensieringsprojekt, innan ytterligare studier påbörjas."

För ytterligare information kontakta

Anders Månsson, VD
Tel: +46 (0)70 860 47 38
E-post: anders.mansson@liddspharma.com

Jenni Björnulfson, CFO
Tel: +46 (0)70 855 38 05
E-post: jenni.bjornulfson@liddspharma.com

LIDDS Certified Adviser är Redeye AB

Denna information är sådan information som LIDDS är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 2023-06-27 13:20 CEST.

LIDDS i korthet:

LIDDS är ett svenskt drug delivery-bolag baserat på den egenutvecklade teknologin NanoZolid®. Med NanoZolid® kan LIDDS formulera läkemedel för lokal/intratumoral administrering, med en bibehållen och kontrollerad frisättning i upp till sex månader. Teknologin är mångsidig, kan användas för formulering av olika läkemedelsklasser och kan lösa problem inom många indikationsområden, huvudsakligen inom onkologi. LIDDS erbjuder NanoZolid®-teknologin till partners och har utvecklat en egen produktportfölj fokuserad på onkologi, där teknologin möjliggör frisättning av en lokal och hög läkemedelsdos, administrerad över tid med mycket begränsade biverkningar. LIDDS har en bred produktportfölj med flera projekt i klinisk utveckling, såväl i tidig som sen fas, samt projekt på väg in i klinisk fas. Bolaget är noterat på Nasdaq First North Growth Market.

Bifogade filer

LIDDS tillkännager kostnadsminskningar för att förlänga tillgänglig tid till att säkra licensavtal