

VD HAR ORDET

VÅR NANOZOLID- TEKNOLOGI HAR HÖG ATTRAKTIONSKRAFT



Det är med stolthet som jag snart har äran att lämna den första delårsrapporten som VD för LIDDS. Jag drivs av att kunna vara med och utveckla nya läkemedel med patienten i fokus – speciellt inom områden där patienterna sällan har några behandlingsalternativ eller när befintliga behandlingar inte ger tillräckliga resultat för patienterna. Därför är det på samma gång både spännande och utmanande att få bli en del av LIDDS just i det här skedet av bolagets utveckling.

LIDDS befinner sig i ett snabbväxande segment inom bioteknikbranschen, drug delivery-området växer snabbt och marknaden förväntas motsvara cirka 45 miljarder USD år 2027. För att kunna dra full nytta av de möjligheter som ligger framför oss är jag övertygad om att min bakgrund som disputerad immunolog med en Executive MBA från Handelshögskolan i Stockholm och över 20 års erfarenhet från seniora roller både ifrån internationella läkemedelsbolag och mindre bioteknikbolag kan spela stor roll. Det gör att jag har en bred förståelse för vad som krävs för att utveckla nya läkemedel på ett affärsmässigt sätt och ta dessa till marknaden så att fler nya behandlingsalternativ kan erbjudas patienterna.

De tre första månaderna under 2021 har varit intensiva för LIDDS. Den kanske viktigaste händelsen var det avtal vi tecknade med Johnson & Johnson för utvecklingen av en produkt inom onkologiområdet och som innebär att ett stort globalt läkemedelsbolag validerat vår Nanozolid-teknologi. Det skapar en stabil grund för att vi i samarbete med även andra läkemedelsbolag kan utveckla nya och innovativa onkologiprodukter. Att två artiklar publicerats i vetenskapliga tidskrifter under våren utgör ytterligare valideringar av vår teknologi. Skyddet av vår teknologiplattform har stärkts genom att vi lämnat in en patentansökan kring en ny metod för att behandla hjärncancer med intratumorala depotinjektioner. Detta är ett område med stora medicinska behov eftersom det med konventionella metoder har varit svårt att få läkemedlen att passera den så kallade blod-hjärnbarriären som skyddar hjärnan mot skadliga ämnen i blodet.

Vi kunde också under kvartalet lämna en uppdatering kring det kliniska programmet för Liproca Depot som innebär att vi tillsammans med vår kinesiske licenspartner Puheng Pharma planerar för en internationell multicenterstudie i fas III. För att kunna inkludera kliniker utanför Kina i studien arbetar vi just nu intensivt med att hitta licenstagare för andra marknader. Kollegorna på LIDDS har redan gjort betydande insatser men jag hoppas att min erfarenhet av både in- och utlicensiering av produkter kan komma till nytta.

Immunokologi är ett viktigt fokusområde för LIDDS och baserat på de lovande prekliniska data som presenterades i höstas från vårt TLR9-projekt arbetar vi nu intensivt för att förbereda för kommande fas I-studie med NZ-TLR9. De prekliniska resultaten indikerade att en enda injektion av NZ-TLR9 kan ersätta sex standardinjektioner med TLR9 och att NanoZolid därmed kan erbjuda den depåeffekt som krävs för att vidga den kommersiella potentialen att även behandla djupt liggande tumörer.

Slutligen är det glädjande att Michael Häggman, överläkare i urologkirurgi vid Akademiska sjukhuset i Uppsala, kommer att utvärdera intratumoral injektioner av NZ-DTX som innehåller cellgiftet Docetaxel i patienter med prostatacancer.

Inledningen av 2021 har redan varit intensiv för LIDDS del och bolagets utveckling har drivits framåt på ett avgörande sätt tack vare bolagets ytterst kompetenta medarbetare. Men vi nöjer oss inte med det. Vi har flera avgörande aktiviteter under resten av året såsom att ta licensieringsarbetet för Liproca Depot i hamn, hantera flytten till börsens huvudlista, initiera nya studier med mera. Mitt fokus ligger därför nu på att förvalta de möjligheter som ligger framför oss på bästa möjliga sätt. I det avseendet är jag övertygad om att min breda förståelse för vad som krävs för att utveckla och ta läkemedelsprodukter till marknaden tillsammans med min nyfikenhet, mitt engagemang och mitt fokus kommer att komma till stor nytta. Det i kombination med mina medarbetares kompetens, driv och entusiasm gör att jag är övertygad om att vi kommer att lyckas.

Nina Herne,

Verkställande direktör